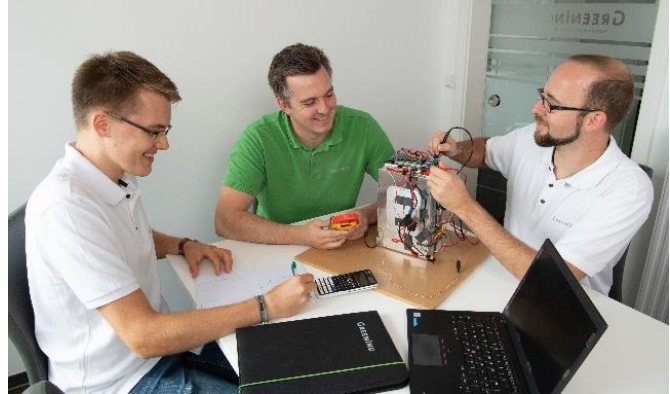


„Entwerfe die Zukunft im Vertrieb neu!“

Die GreenIng GmbH & Co. KG arbeitet seit 2010 an der Entwicklung und Erforschung von Effizienztechnologien wie zum Beispiel der Auslegung und Integration von elektrischen Antrieben. Um die Performance der Fahrzeuge zu steigern, entwickelt GreenIng hierfür individuelle Batteriesysteme und bietet mit dem GreenIng-Standard-Batteriemodul eine kosteneffiziente Lösung, die flexibel an verschiedene Anforderungen angepasst werden kann. Skalierbare Brennstoffzellensysteme von GreenIng können bei Fahrzeugen mit hohen Leistungen lange Einsatzdauern meistern. In der dazugehörigen Manufaktur werden Prototypenfahrzeuge sowie Batterie- und Brennstoffzellensysteme als Prototypen und in Kleinserie gebaut.



Mit Deiner Abschlussarbeit

Bausteine für ein modernes Vertriebskonzept eines innovativen KMU-Ingenieurbüros (m/w/d)

bist Du Teil unseres Teams und arbeitest aktive bei uns mit.

Zu Deinen Aufgaben gehören:

- Erarbeitung und Analyse des Status Quo „Vertrieb bei GreenIng“
- Wie beeinflusst der Technologiewandel in der Automobilindustrie den Markt für Entwicklungsaufträge?
- Ableitung von Handlungsempfehlungen für ein modernes Vertriebskonzept

Das solltest Du mitbringen:

- Studium Technischer Vertrieb / International Sales Management and Technology / Leadership in Industrial Sales and Technology oder vergleichbar
- Erfahrung im Bereich Technischer Vertrieb wünschenswert
- Ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit

Das erwartet Dich:

- Spannende, abwechslungsreiche Aufgaben in einem jungen und dynamischen Team
- Flexible Arbeitszeiten sowie Freude an der Arbeit



Wir freuen uns auf Deine Ideen!

Timo Reuter, Tel. +49 71 95 / 9 04 33 20, recruiting@greening.de

GreenIng GmbH & Co. KG, Bahnhofstraße 109, 71397 Leutenbach